

繁盛店が必ずやっている チラシ最強のルール

の著者が新規顧客獲得のノウハウを伝授！

超実践販促 営業セミナー



渋谷 雄大(しぶや たけひろ)氏
ジャイロ総合コンサルティング(株)

中小企業診断士。大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。その後、サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター、百貨店などへの出店戦略をはじめとして、人材育成、プロモーション、広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成する。現在は、営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、webコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。講演数は年間150回を超える人気講師である。

◆カリキュラム

- ・3つの顧客タイプに合わせて販促手法を変える
- ・今の販促を見直して問い合わせを増やそう！
- ・チラシを使った問い合わせ獲得策
- ・SNSを使った顧客開拓法
- ・飛躍的に営業力を高める方法

■開催日時：平成29年11月28日(火)
10:00~12:00

■受講料：無料

■会場：四国中央商工会議所 4階会議室

■お問合せ：四国中央商工会議所
TEL 58-3530 FAX 58-6294

■お申込み：お申込みは下記にご記入の上、切らずにこのままFAXにてお送り下さい。

11月28日(火)開催 経営セミナー『超実践販促営業セミナー』受講申込書

四国中央商工会議所 行 (FAX: 58-6294)

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
受講者名	(複数のご参加可能)		

※ご記入いただいた個人情報は商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。